



# M1/M2 NEGOCIATION ET MANAGEMENT DES AFFAIRES

Titre RNCP Certifié par l'Etat Niveau 7 - Bac + 5



Durée 2 ans



Niveau requis  
Bac + 3 validé  
ou équivalent

En intégrant le **M1/M2 Négociation et Management des Affaires**, vous deviendrez spécialiste de votre offre et du métier de votre client, vous serez capable de conclure des ventes complexes et deviendrez un professionnel de la négociation.

En tant qu'expert de la vente de produits et services aux entreprises, vous devrez maîtriser les enjeux de la transformation digitale afin de déployer une stratégie commerciale efficace. En 2 ans, vous aurez toutes les clés en main pour intégrer des postes à responsabilités afin d'être un acteur majeur du développement de votre société.

## MISSIONS PRINCIPALES :

- Construire un plan d'action stratégique
- Mener les négociations de contrat avec les clients et les fournisseurs
- Gérer un cycle de vente complexe
- Manager une business unit
- Constituer les dossiers de réponse aux appels d'offres



Devenez :

Ingénieur d'affaires  
Consultant  
Business developer  
Key Account Manager  
Ingénieur technico-commercial  
Directeur commercial  
Business Unit manager

### EN ALTERNANCE

*En contrat d'apprentissage  
ou de professionnalisation*

### EN INITIAL



RYTHME

1 semaine en formation  
/ 3 semaines en  
entreprise

Stage de 16  
semaines



COÛT

Prise en charge à 100%  
pour l'alternant

6 990 € par an



## VALIDATION DE LA FORMATION

Contrôle continu, Strategic game, Diagnostic stratégique, Business game, Rapport d'étonnement, Pecha Kucha, Projet de Création d'Entreprise, Rapport de mission



## Au programme :

Développement général de l'entreprise :

- Stratégie d'entreprise
- Développement commercial et marketing
- Pilotage économique et financier
- Management
- Anglais

Programme Négociation et Management des Affaires :

- Stratégie de vente complexe et négociation
- Développement de ses compétences commerciales et de son leadership
- Gestion de projet
- La RSE dans les affaires

## Parcours ENSUP



• L'optimisation de votre CV, de votre lettre de motivation et de votre compte LinkedIn



Des séances de coaching

### L'ENSUP VOUS ACCOMPAGNE :

DÈS VOTRE ADMISSION, VOUS PARTICIPEREZ AU PROGRAMME « MON PASSEPORT ALTERNANCE » COMPRENANT :



L'aide à la prospection pour savoir où et comment chercher



Des job dating



**CAMPUS DE SAINT-QUENTIN-EN-YVELINES**  
1 Square Benjamin Franklin  
78180 Montigny-le-Bretonneux  
admission.sqy@ensup.eu

**CAMPUS DE CERGY**  
Campus Saint-Christophe  
10 Avenue de l'Entreprise  
Immeuble Galilée 1 et 2 - 95800 Cergy  
admission.cergy@ensup.eu



01 61 38 05 75

### EN SAVOIR PLUS

Suivez-nous sur les réseaux



Déposez votre candidature directement sur

[www.ensup.eu](http://www.ensup.eu)

Rubrique «Inscrivez- vous»  
(procédure hors parcoursup)

