


DÉVELOPPER SON LEADERSHIP

Management Réf. MAN101

× **14 heures (2 jours)**

× **Pré requis** : expérience préalable du management d'équipe et/ou de projets.

× **Cible** : managers confirmés qui ont le désir d'accroître leur influence positive sur les organisations et les individus.



Le Leadership est avant tout une combinaison de vision, de posture et de valeurs socles. Le Leader fédère son équipe autour d'ambitions communes et de projets participatifs. Il accompagne collectivement et individuellement sur la route du succès.

OBJECTIFS DE LA FORMATION :

A l'issue de la formation, le participant sera en mesure de :

- influencer positivement et de fédérer ses différents interlocuteurs
- gérer les situations difficiles de façon assertive

POINTS FORTS :

La formation aborde les situations vécues par les participants

Productions d'outils sur-mesure en ateliers

Nombreux trainings en situation opérationnelle et conseils individualisés

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES :

Formation en présentiel.

Brainstorming et partage d'expériences en ateliers

Production d'outils sur-mesure
Mises en situation, debriefs et conseils individualisés

Plan de Progrès Individuel à l'issue de la formation

LIEU

Paris et en distanciel

PRIX

Par personne : 1510 € HT (repas et pauses inclus)

SOLUTION

Intra, inter ou sur-mesure

DÉVELOPPER SON LEADERSHIP

PROGRAMME :

Évoluer vers la posture de leader

Cerner les capacités et les compétences du Leader
Identifier les fondements de son autorité
S'autoévaluer et en déduire ses axes de progrès

S'appuyer sur les 5 piliers de la performance durable

Nourrir sa motivation
Valoriser son potentiel
Acquérir des compétences clés
S'organiser de façon efficace
Bien gérer son stress

Améliorer l'impact de sa communication

Exploiter l'impact du non verbal
Mettre en œuvre les bons outils de communication
Communiquer factuellement pour fédérer
Adopter la bonne posture
Traiter les oppositions et les freins

Être assertif et adopter une attitude positive en toutes circonstances

Qu'est-ce que l'assertivité ?
Les 3 comportements à écarter : la fuite, l'agressivité, la manipulation
Les bénéfices de l'assertivité
Adopter un comportement assertif pour influencer positivement

S'adapter aux différents profils de ses interlocuteurs

Exploiter les principes des neurosciences
Situer ses tendances dominantes
Reconnaître le profil de ses interlocuteurs
Savoir comment s'adapter

S'affirmer dans les situations difficiles

Désamorcer les tentatives de manipulation
Déjouer les propos déstabilisants
Exprimer et faire exprimer des critiques constructives
Faire changer un comportement négatif avec la méthode DESC

MODALITÉS D'ÉVALUATION :

QCM de positionnement en début et en fin de formation
Etudes de cas en ateliers et mises en situation

NOUS CONTACTER :

contact-fc@ensup.eu

06 49 28 62 32

10 Avenue de l'Entreprise
Immeuble Galilée 1 et 2
95800 Cergy

Votre situation nécessite des adaptations?

N'hésitez pas à contacter notre référent handicap : asoares@ensup.eu